

Supplies Representative - toners

Over Pitney Bowes

Pitney Bowes is een Amerikaanse beursgenoteerde groep, gespecialiseerd in de engineering van communicatiestromen en heeft een jaaromzet van 6 miljard dollar. Onze onderneming verkoopt, verleent service en support voor franker- en postsorteersystemen, software en randgerelateerde producten. Onze onderneming telt wereldwijd circa 35.000 medewerkers en is gevestigd in 100 landen. In Nederland zijn circa 90 mensen werkzaam. Een deel hiervan werkt in de buitendienst als Accountmanager of als Field Service Engineer. De overige werknemers zijn gevestigd in het hoofdkantoor in Rotterdam.

De functie van Supplies Representative valt onder de afdeling Pitney Bowes Office Direct (PBOD). De Supplies Representative rapporteert rechtstreeks aan de Sales Manager PBOD Benelux.

Wat kan je verwachten?

Als Sales Representative ben je verantwoordelijk voor het genereren, onderhouden en uitbreiden van relaties in een business-to-business markt. Onze (potentiële) klanten bevinden zich in uiteenlopende branches. Op gestructureerde wijze ga je aan de slag met het telefonisch benaderen en werven van potentiële klanten. Bij prospects en klanten stel je de behoeften, eisen en verwachtingen vast en passende offertes stel je op. Je opereert vanuit de algemene strategie van Pitney Bowes, waarbij wij een beroep zullen doen op jouw kennis, ervaring en creativiteit om persoonlijke targets alsmede het gezamenlijke teamtarget te kunnen realiseren. Je bent in staat sturing te geven aan je eigen business. Tevens ben je verantwoordelijk voor het op een klantgerichte wijze opvolgen van lopende activiteiten alsook het oplossen van aftersales vragen.

Wat zoeken wij?

Ben jij een pro-actieve commerciële tijger? Flexibel van aard en een echte teamplayer? Luister je naar de wensen van de klant? Wil jij verantwoordelijk dragen voor de te behalen prestaties? Ben je leergierig, administratief goed onderlegt en heb je een goede telefoonstem? Ben jij bovendien de persoon die anderen altijd weet te overtuigen? Zie je het zitten om in een dynamische, internationale organisatie te werken, waarbij je de kans krijgt om het beste uit jezelf te halen? En heb je al ervaring opgedaan in een vergelijkbare functie? Dan ben jij misschien wel onze nieuwe collega!

Profiel:

- MBO+ werk- en denkniveau en minimaal twee jaar werkervaring, waarvan één jaar telefonische verkoopervaring in een B2B omgeving. Ervaring in de toner en printer branche;
- Goede communicatieve vaardigheden in het Nederlands en Engels, zowel mondeling als in geschrift. Kennis van de Franse taal is een pré;
- Goede beheersing van Microsoft Office;
- Kennis van SAP en/of CRM systeem is een belangrijke pré;
- Ervaring met het behalen van targets;
- Interesse in technische producten.

Wij bieden aan:

Naast een marktconform salaris bieden we je goede secundaire arbeidsvoorwaarden aan, zoals:

- Aantrekkelijke provisieregeling;
- Pensioenpremie bijdrage van 50%;
- 27 vakantiedagen en 13 ADV-dagen
- Reiskostenvergoeding;
- On the job training en coaching;
- Bij gebleken geschiktheid mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling.